

Mécanicien de cycles Négociant de cycles

Formation en chef d'entreprise 2017 - 2018

Le négociant en cycles est la personne qui assure la vente de vélos et exerce les activités de montage, d'entretien et de réparation de vélos. La vente de vélos est opérée en magasin et sur le net et le travail de montage/entretien est exercé en atelier. Devenu tendance depuis quelques années, le vélo électrique demande de nouvelles compétences aux négociants.



Qui peut suivre cette formation de chef d'entreprise ?

Le candidat doit être âgé de 18 ans

Conditions d'admission pour accéder à l'année préparatoire :

Est admis aux cours, l'auditeur qui satisfait à l'obligation scolaire et qui répond à l'une des conditions de formation antérieure ci après :

- Être titulaire d'un certificat d'apprentissage ou avoir réussi tout ou partie des examens de fin de formation, sous certaines conditions;
- Être titulaire du certificat de l'enseignement secondaire inférieur ou du certificat de l'enseignement secondaire du second degré dans les sections générale, technique ou artistique.
- Être titulaire du certificat de réussite de l'enseignement secondaire du troisième degré de l'enseignement professionnel et, dans ce cas, être en possession du certificat de qualification.

L'auditeur qui ne satisfait pas à l'une de ces conditions doit compléter un dossier d'admission et le cas échéant présenter un examen d'entrée.

Aptitudes :

Ce métier implique à la fois des contacts avec les fournisseurs et les clients. Un mécanicien de cycles

- a une passion pour le monde du vélo;
- sait prendre des initiatives et est soucieux de la qualité de son travail;
- travaille de manière rigoureuse en respectant les prescriptions des fabricants;
- est capable de travailler de manière autonome et efficace;
- sait poser un diagnostic en vue de résoudre les problèmes;
- a une capacité de communication et d'écoute de la demande du client ;
- est soucieux du suivi des évolutions liées à la profession;
- a le sens des responsabilités et est respectueux du cycle du client;
- respecte la propreté, la sécurité, la santé et l'hygiène dans l'entreprise;
- est respectueux de l'environnement.



Ton investissement ...

Une formation en alternance demande motivation, travail et dynamisme.

Je me destine à devenir indépendant, je dois devenir autonome, je dois donc m'engager, valoriser mon travail à l'extérieur ! Faire des démarches pour progresser et me faire connaître !



INTERESSE(E) ?

Renseignements :

Centre IFAPME de Perwez

Rue des Dizeaux, 6

1360 Perwez

081/39.15.00

centre.perwez@ifapme.be

manuel.wilmot@ifapme.be

Mécanicien de cycles Négociant de cycles

Stage
obligatoire

Inscriptions

Se rendre sur le site concerné par la formation

Etre en possession :

- De ses diplômes antérieurs (CESI ou CESS).
- De sa carte d'identité.
- Du montant du minerval.

Droit d'inscription* :

245,-€/an en préparatoire

225,-€/an en 1^{ère} et 2^{ème} chef d'entreprise

comprenant les syllabi, utilisation du matériel, inscription aux tests et diplôme.

* Sous réserve de modifications

Diplôme

La réussite des examens de fin de deuxième année de formation est sanctionné par un **diplôme** qui satisfait aux conditions **d'accès aux professions réglementées**.

Attention : seule la réussite conjointe des cours de gestion et des cours professionnels donne droit au diplôme.

Programme

Préparatoire :

- Accessoires
- Conseils et ergonomie
- Equipements électriques et électroniques
- Frein
- Gestion des stocks
- Lecture de schéma
- Roues
- Direction - suspension
- Technologies
- Transmission
- Vélo de sport, de course et de compétition
- Bicyclettes de ville, vélos d'enfants, vélos de loisirs
- Vélos à motorisation électrique
- Vente
- 2 roues spécifiques (tandem, ..)
- VTT, VTC, vélos de compétition - Tout terrain

Première année chef d'entreprise :

- Vente en magasin
- Organisation d'un atelier
- Réalisation d'un devis montage/entretien/réparation
- Planification et gestion de l'exécution technique en atelier
- Utilisation des évolutions technologiques
- Suivi du projet d'entreprise

Convention de stage ou stage libre répondant à l'alternance nécessaire ...

Ce stage a pour but de permettre au stagiaire d'acquérir la maîtrise de la profession au sein d'une PME tout en suivant obligatoirement les cours organisés par le centre de formation.

Caractéristiques

Il est possible de réaliser un stage libre (non rémunéré) ou de conclure une convention de stage IFAPME (rémunérée).

Le stage a une durée égale à celle de la formation (2 années).

Renseignements pour une convention de stage

Sur rendez-vous avec un référent IFAPME (de la région du patron) :

Référent IFAPME

BRUXELLES	02 / 370.60.40
CHARLEROI	071 / 27.02.00
DINANT	082 / 21.38.21
HUY	085 / 27.42.42
LIEGE	04 / 229.70.70
LIBRAMONT	061 / 23.95.01
ARLON	063/ 22.48.24
MONS	065 / 39.88.40
NAMUR	081 / 71.60.60
TOURNAI	069 / 45.22.40
VERVIERS	087 / 32.40.40
WAVRE	010 / 42.02.02

Découvrez l'ensemble de nos sections en consultant:

www.centrenbw.ifapme.be

www.ifapme.be

